

TO THE NEXT DOOR

1年先まで 予約が入る 奇跡のサロン

石井孝治 (ichi) 著
四六判 / 全212頁(予定)
本体価格2,500円+税

埼玉県・南浦和という都心から離れた郊外にありながら完全紹介制でリピート率95%。1年先の予約が入る奇跡のサロンがあります。その名は「ichi」。集客、リピートで頭を抱える美容室が多い中、どうして完全紹介制にまでなり得たのか。顧客との関係性、メニュー開発、効率的なスタッフ教育、時間生産性の向上など、石井孝治代表の美容ビジネスにおける考え方を余すことなく紹介します。



ichiにまつわる3つの数字

完全紹介予約制・
リピート率
95%以上

キャンセル料と
デザインフィー
最大30%

JR京浜東北線・
南浦和駅(埼玉県)から
徒歩15分

2016年2月27日 発売

サロン経営の可能性を広げる4つのわかる

1

顧客がファン化する仕組みがわかる

- ・1年先まで予約が入る完全紹介制の仕組み
- ・神は細部に宿る、神は動きに宿る
- ・ファンコミュニティとは「並列の関係」



2

リピート率の高いメニューづくりがわかる

- ・0から1で価値は生まれない
- ・インド医学を取り入れた独自のヘッドメニュー
- ・離れの日本家屋で非日常のひとつときを



3

専門性を高める教育方法がわかる

- ・テストが一切ない教育カリキュラム
- ・整理・整頓・清掃にこだわる理由
- ・半人前のアシスタントはいない



4

時間単価の上げ方がわかる

- ・最大30%のトータルデザインフィー
- ・値上げでクレームが減る
- ・0分で単価を上げるオリジナルプロダクツ



ichi.inc 代表取締役
石井孝治

1974年12月生まれ。古典芸能と事業家のもとに生まれる。五感に響く価値を創り出す事業を志し、2003年に独立開業。美容室の枠を超えた異業種発想と、本質の追求を経た独自化で、クリエイティブな事業を開拓しつづける。1店舗、スタッフ数10名。

月刊NEXT LEADERの好評連載が1冊に!

本書は店長・幹部に向けたマネジメント誌「月刊NEXT LEADER」(髪書房刊、毎月1日発売)2015年4月号から約1年間にわたり好評を博した連載内容を、さらに詳しく再編集して、1冊の書籍にまとめたものです。

石井孝治氏のセミナーを受け付けております。問い合わせは弊社まで(完全予約制のため、サロンへの直接の問い合わせはご遠慮ください)

「1年先まで予約が入る奇跡のサロン」	お申込書	ご注文部数	冊
氏名	お取引ディーラー様社名・ご担当者 (ディーラー様の社名ゴム印などを押してサロン様へお渡しく下さい)		
サロン住所 〒			
TEL			
FAX			
E-mail			