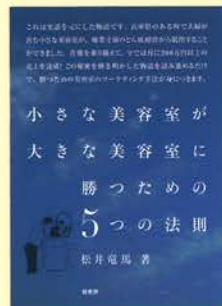


小さな美容室が 大きな美容室に勝つための 5つの法則



松井竜馬著

A5判 定価2,500円+税



- 自店より規模の大きなお店や繁盛店が同じ商圈にある／売上が伸びず経営が大変／値引、ディスカウントでしか新規客を集めたことがないなど、サロン経営に悩んでいる方必見!
- 法則を読み解くだけで経営立て直しの方法を素早く理解する

小説仕立ての物語に引き込まれ、あっという間に読み進めてしまう

まず手始めにぼくがやったのは、新規客を30%OFFにすることだった。

隣りが20%ならこっちは30%という、安易な割引率の決め方だ。

……結局、割引をして呼び込んだ新規客は次の月にもその次の月にも、また次の月にも来てはくれなかった。

「戦わずして勝つ道というのは、どういう道なんですか?」

「……あなたには守るべき家族がいる。その家族が路頭に迷わないようにするためには知っておくべきことがある。

その1つがこの法則でしょう」

「……『真の顧客』があなたの店に求めているものこそ、あなたの店が1位になれる分野なのですから」

実話を元にした感動の物語にちりばめられたマーケティングの手法

この本を書き終えて、だれに読んでもらいたいか考えてみました。

いの一番に頭に思い浮かんだのは30代前半の松井竜馬、自分自身です。

好評発売中!

巻末資料
実践手順
「5つの法則」
「12のアクション」
で即実践

お申込書

氏名	お取引ディーラー様社名・ご担当者 (ディーラー様の社名ゴム印などを押してサロン様へお渡しく下さい)
サロン住所 〒	
TEL	
FAX	
E-mail	