

人が
辞めない

中価格帯
で勝つ

7年で
28店舗

高い
時間
生産性

規格外経営で急成長する
最注目サロン！

マンガ
社員200名・スタイリスト年収800万円を
最速で叶えた“難しい方”を選ぶ戦い方

サロン経営 革命物語

Lond・著 | A5判 / 176ページ
本体価格2,800円＋税

急成長の軌跡と仕組みをマンガで一気読み！



出版記念
コラボセミナー
決定！

女性モード社より同日発売『Lond流・非合理的経営』
2冊セット購入者限定特典！ 2冊セット価格 5,600円＋税

【セミナー概要】

開催日 5月11日(火)

開催形式

都内某所でのリアルセミナー or オンラインセミナー

参加要件

▶完全予約販売の「髪書房版・女性モード社版 / 2冊セット」をご購入の方が対象です

▶セミナーの詳細(場所や開催時間・オンライン参加用のURL)は
商品発送とともにお知らせします

予約締切

3月19日(金)必着 ※裏面のお申込書からご注文ください

2021.4.12 ON SALE

美容室経営の“常識”を突破せよ！

一見“非”合理的な戦術・戦略を解剖

全従業員の物心両面の幸福の追求」を経営理念に組織も最速で成長するエッセンスを詳解する。

PART1

ビジョンとチーム

常識
従業員の高所得・高待遇を
優先して会社に利益が残るの？
限度があるのでは？

人が辞めないことが
最大のコスト削減。
徹底して **従業員第一主義！**

PART2

本部と経理

常識
家賃の高い東京・銀座に
出店するなら高価格店じゃなきゃ
財務が回らない！

高価格帯は既に群雄割拠。
中価格帯で利益が残る
ビジネスモデルを新構築！

PART3

教育と求人

常識
会社の風土や成長スピードに
ついて来られない社員が
辞めるのは仕方ない……

誰一人置いて行かずに
走るのがLond流。倫理や
理念教育を **仕組みと役割に！**

強固な絆・柔軟な意思決定 /

共同代表たちのチーム力にも迫る！

すべての始まりは18歳。美容学校の同級生が描いた青写真が業界を席捲。アツイヒストリーも注目だ。

▶ Lond Owners ◀



小林瑞穂

海外戦略担当



石田吉信

WEB・CSR担当



吉田牧人

戦略・
ブランディング担当



斉藤信太郎

財務・
マーケティング担当



長岡宏晃

技術・人事担当



甲斐紀行

メンター・
アイラッシュ事業担当

お申込書		冊
マンガ サロン経営革命物語		注文明数
『マンガ サロン経営革命物語』（髪書房刊）＋ 『非合理的経営』（女性モード社刊）[2冊セット]		注文集
※こちらのセット販売は6月19日までの限定受付となっております。		注文集
サロン名	住所（〒 ）	セット
お名前	TEL	かんたん注文
	E-mail	
お取引ディレクター		

※代引きの場合、手数料¥550が発生します。