

サロンづくりのエッセンスが詰った近未来型マネジメントテキスト

かい しん げき  
やんちゃ美容師の改心劇

# 奇跡の サロンプロデュース

2本の腕から1000本の腕へ  
柿本榮三のサロンづくり

柿本榮三 (kakimoto arms) 著 B5変型判 200ページ 定価4,000円+税

あなたの美容人生を劇的に変える、この1冊!

典型的なワンマン経営者が、深く改心して、スタッフを生かす経営に目覚める。  
このサロンプロデュースにより、一大ブランドを築いた kakimoto arms。  
どこのサロンでも抱える人の問題に悩み苦しんだ経営者が、  
自己改革により、スタッフとともに新しいサロンへと脱皮を図っていく感動の物語。  
2本の腕から 1000 本の腕へ。  
柿本榮三氏のサロンづくりの全てがここに 있습니다。



「自分のダメさ加減に気がつけば、  
サロンは必ず生まれ変わる」

—— 柿本榮三

好評  
発売中!

スタッフをプロデュースする側に回らなければ、

これからの美容室に明日はない。

このコペルニクスの転換によって売上6倍、

日本を代表するブランドサロンに成長した kakimoto arms。

これは、「オレがオレが」のワンマン経営から脱皮し

仲間とともに歩み飛躍したサロンオーナーの

改心と変革のストーリー。

閉塞感を打破したいすべての美容師へ——

日本で一番面白くためになるサロンづくりの本!

あなたのサロンの快進撃はここから始まる。



# 全国各地の読者の方々から、お便りが寄せられています。

## NEXT LEADERに必読!

ワクワクしながら、ページをめくり、あまりにも面白かったので、3回繰り返して読みました。我々、美容師が日常接しているさまざまな出来事がありのままに表現されていて、自分でも共感、共鳴する所が多く内容に引き込まれました。また、いわゆるマネージメント本の堅さがなく、柿本さんの人柄の感じられる愉快な本です。特に長くサロン経営に携わっていた著者ならではの視点が、随所に見られ、経営者はじめ幹部の方が参考にできるヒントが多いと思います。美容師は生涯続けられる長い仕事。60代の経営者だから見えるものがあります。それをこの本を読むことで30代、40代の若い経営者にも味わってもらえればと思いました。

本は頭のビタミン剤。NEXT LEADERの方、必読です。

表参道・銀座 PEEK-A-BOO  
川島文夫氏

## 大きな感動を ありがとうございました

「そうかあー、サロンの成長の裏にはやはりそういう苦労があったんだ…。ここが違うな」。

私が読みながら、心の中で呟いた独り言です。

只今、夜中の3時です。明日は営業が休みなので楽しく読みました。1ページ1ページ、サロンの光景がイメージでき、一人で声を出して笑ったり、身につまされて胸が痛んだり…。今、読み終えて最後の一行で、なぜか涙が出てきてしまい、このような気持ちになるのは久しぶりです。心の揺れを感謝の気持ちに代えて、お手紙させていただきました。

本の感動を大きなエネルギーにして、スタッフの皆と美容の夢を共有していこうと元気をもらいました。

金沢 KAMIO  
新田千鶴子氏

## 絶賛の声、 多数!

## 逃げずに問題に向き合う 経営者の姿勢

業界のリーダーサロンとして、kakimoto armsさんの動向は常に注目しています。ヘアのニューラインや広告といったイメージ戦略もサロンの打ち出し方も、洗練されています。また、柿本先生の非常に優れている点だと思いますが、時代の動きをとらえる感性が鋭い。美容マーケットにおけるヘアカラーのムーブメントをいち早くキャッチし、専任のカラーリストを育成し、普及活動にも力を入れ、一大旋風を巻き起こした歴史などは、本書によく描かれています。

外から見ているとわからない苦労話が披露されている点もこの本の大きな魅力です。どこのサロンでもある面倒な人の問題から逃げず、スタッフとじっくりと向き合うことでサロンを発展させてきたということが非常によくわかる。自分も経営者の一人として、そういったひたむきさに感動しました。

銀座・月島 FEERIE  
新井唯夫氏

## 自分のなすべきことが明確に

僕が美容師になって20数年間…。常に先輩方の背中を見続け、流行のお店、廃れて行くお店、その裏側にあるものは何なのかを考え続けていました。誰もが「変化」することの必要性を感じながらも、本当の意味でのそれができず、いつか時代に淘汰されていく…。

そんなこの業界の中で、成功者としての自分を否定する勇気を持ち、まさに大きな改革を起こされ、この10数年で飛躍的な成長を遂げ、名実共に日本を代表するブランドを築かれたkakimoto armsのエネルギーを感じたいと、本を手に取りました。

オープンして約10年、スタッフ約100余名。これがこの業界の大きな踊り場で、そこから成長期へと変革されたkakimoto armsの裏側をこの本で再確認でき、今こそ自分がすべきことがはっきりしたような気がしています。

「尊敬の想いがあるからこそいつかは抜く!」

いつもそんな想いでこれから更に頑張りたいと思います。

原宿・銀座 GARDEN  
須崎勝己氏

## お申込書

氏名	お取引ディーラー様社名・ご担当者 (ディーラー様の社名ゴム印などを押してサロン様へお渡してください)
サロン住所 〒	
TEL	
FAX	
E-mail	