

一度でも、

『最近、

あの

お客さま

来ないなあ……』

と、思ったことのある人へ

自信を持って仕上がりを見せられる提案力がつく

“なりたい”へのズレをなくす  
なぜか、失客しない  
ヘアスタイルの決め方

—300万円スタイリストに共通するカウンセリング法—

M.SLASH 著 116P / A4変形判 / 本体価格3,800円+税

BOBン庫第1弾!

2017年  
1月29日  
発売

# 本書で身につく! 「なりたい」へのズレをなくす カウンセリングとは?

**Step 1**  
**1** 悩みやコンプレックスをポジティブに訊きだせる

幼い  
カワイイ

カウンセリングでは悩みを共有するから、お客はネガティブワードを使うことが多い。「老けて→大人っぽい」「派手→華やか」など、ポジティブ変換で失言を防ぐ。

**Step 3**  
**3** 提案したスタイルを的確に伝えることができる

ヘアスタイルを言葉で整理したら、それを上手にお客に「プレゼン」する力も必要。ヘアカタなどの写真に頼らずイメージをシェアする方法も身につけられる。

**Step 2**  
**2** ヘアスタイルを表現するキーワードが整理できる

本書一番の特徴は、イメージキーワードでヘアスタイルを分類していること。Bangやフォルムがイメージに与える影響をロジカルに説明できるようになる!

この違い、説明できますか?

5	6	7
若い	可愛い	可愛い
可愛い	女の子らしい	オシャレな
やわらかい	あまい	個性的

スタイル提案に役立つキーワードチャート付

イメージしやすい!

このバランスだと、幼くならずにかわいく仕上がります

「なぜか、失客しないヘアスタイルの決め方」 M.SLASH 著 本体3,800円+税		お申込書	ご注文部数	冊
氏名	サロン名	お取引ディーラー様社名・ご担当者 (ディーラー様の社名ゴム印などを押してサロン様へお渡しく下さい)		
サロン住所 〒				
TEL				
FAX				
E-mail				

## これからの時代のスタッフ育成法はコレ!

教えるからダメなんだ!  
9割のリーダーが誤解している

# スタッフを× 自己成長 させる方法

「教える」から「引き出す」へ

「教える=伝える」を一生懸命やっていますか?  
「がんばって教えたからできるはず」  
教えたことで自分が満足していませんか?  
そのスタッフは成長していますか?

河原晴樹(M.SLASH)著  
B5変形判 128ページ 本体価格3,400円+税  
好評発売中!

単行本のイラストをLINEスタンプで発売中!

検索 モリーさんとテンちゃん