

NO LIMIT

オンラインサロンで公開中のノウハウ、待望の書籍化!

“お客さまが
集まる
サロンづくり”
のスペシャリスト

西川 礼一
(ALIVE代表)

“お金が残る
サロンづくり”
のスペシャリスト

大河内 隆広
(GULGUL代表)

“スタッフが
辞めない
サロンづくり”
のスペシャリスト

鈴木 淳也
(hair brace代表)

固定客
9割いるから
新規集客しなくて
いいですよね?



僕が
思うに……

借入3年返済、
優秀じゃ
ないですか?



それ、
僕なら……

スタッフがSNS
やらないから
客数が増えない!



それって
……

どこより
リアルなQ&A

で

初歩の初歩から
まるわかり

だから…

ビギナーでも地に足着いた
サロン経営にすぐ変わる!

9月5日(火)
発売!!

独立から2店舗目をめざす

サロン成長戦略会議

～一度はつまずく「財務・教育・集客」ホントのところ～

NO LIMIT 著
208ページ・四六判
本体価格2,500円+税

今、最注目 of 若手経営者 NO LIMIT って何モノ？

お前の夢は、俺の夢

教育・雇用
のエキスパート

鈴木 淳也 (hair brace 代表)

1976年千葉県生まれ。東洋理容美容専門学校卒業。(株)プレイス代表。2010年hair braceを12名でスタート。人材育成に最注力する方針で、求人広告費 0円で社員39名にまで増員。メンズオンリーサロンやアイラッシュサロンなども展開し、hair brace店舗売上も月間 1800万円を達成する。月間指名 300人を目指す「美容師塾」塾長も務める。



ブログ <http://www.brace-suzuki.com/>



JUNYA SUZUKI

大河内 隆広 (GULGUL 代表)

1978年東京都生まれ。国際理容美容専門学校卒業。(株)GULGUL、(株)ケイズクリエイション代表。独立後、決算書も読めない財務知識の薄さに危機感を覚える。400万円以上投資して学び、独自の「美容室専門財務戦略」を構築。年商7000万円の美容室のM&Aに成功。専門家を介さず交渉にあたりその会社を1万円で取得する。現在6店舗。



ブログ <http://www.t-okouchi.com/>

ぶっ飛んだことが好きな堅実派

財務
のエキスパート

TAKAHIRO OKOUCHI



ポータルサイトを乗りこなす貴公子

集客
のエキスパート

西川 礼一 (ALIVE 代表)

1982年高知県生まれ。グラムール美容専門学校卒業。(株)ALIVE代表。表参道・原宿の美容室激戦区において、2012年の独立から2年半で2店舗目をオープンした経営手腕に注目が集まる。ポータルサイトを使った新規集客を得意とする。「新規集客は人材育成の近道」を軸に、新卒入社1年7カ月で技術売上100万円を超えるスタッフを育成する。



ブログ <http://www.alive-hair.com/>



REICHI NISHIKAWA

お申込書 「独立から2店舗目をめざす サロン成長戦略会議」 NO LIMIT 著 本体価格2,500円+税 ご注文部数 冊

<p>お名前</p> <hr/> <p>サロン住所 〒</p> <hr/> <p>TEL FAX</p> <hr/> <p>E-mail</p>	<p>お取引ディーラー様社名・ご担当者 (ディーラー様の社名ゴム印などを押してサロン様へお渡しください)</p>
---	--