

サロン**火事**から立ち直った男の
生き抜く

TO DO

売り上げ構築をハックして、
最速で欲しがられる人材になろう。
ナニワの這い上がり系美容師が送る、
“美容師を好きに生きる”ための
最強**TO DO**リスト。

読者限定動画コンテンツ▶多数!

2021年4月1日緊急! 発売!



火事の影響で営業不可能に。再開するも、移転後、スタッフもお客も失った……。

2度の挫折を乗り越えた、 “やることリスト”とその成功ノウハウ

督促の電話が鳴り響く日々から一転、スタッフ6人を育て、東京にも出店！ 驚異のV字回復から生まれたのは、生き抜ける力=売上げを「構築」するためのTO DOリスト。明日、何をすべきか？ 新人さんにも、中堅さんにも、オーナーさんにも。どんな働き方をしたくても。答えが全部、書いてある。

☑️すぐやるTO DO ☑️続けるTO DO ☑️その先のTO DO

- モデハン成功術
- カラープロセス変更での単価アップ
- トリートメント提案術

... and more.

- ブランディング
- SNS構築と、それを使ったカウンセリング最適化
- ブリーチ・パーマのスキルとメニュー改革

... and more.

- 他店やメーカーのコンサルティング
- オンラインサロン開設・運営
- コンテンツ開発

... and more.

▶ 読者限定動画で見られます！

◎黒木式カウンセリング動画マニュアル ◎黒木式モデルハント術動画

◎最高峰トリートメント技術動画

◎トリートメントカウンセリング動画マニュアル

and more.



黒木利光 (CHARLES DESSIN)

くろきとしみつ / 1980年10月31日生まれ。大阪府出身。関西大学を中退して美容の道へ。NRB美容理容学校専門学校通信科卒業。24歳でシャルルデッサンをオープン。2度の倒産の危機に見舞われながら、ケアブリーチが評判となって月間売上700万円を超え、業界でも注目される売れっ子に。セミナー事業は年間売上6000万円。コンテスト受賞歴も多数。

私もこれで売れました

※この2人の実際のキャリアや実践したTO DOリストも全部見せます！

月間売上200万、年収は800万！



技術に値段をつけてお金をいただくことに罪悪感を感じていたけれど、きちんと価値のあるものを提供して対価をいただき、win-winな関係を築く方法がわかりました。今は人を幸せにしている実感があります！

ヨシダ マヤ (CHARLES DESSIN)

新卒9カ月、アシスタントで月間売上200万



持続させるためのホームケアを含めたパーソナルな提案をして、一緒に髪を育てることで深い関係を築く。こうした当たり前だからこそ難しいことにも手法があって、自分に向けたジャンルのものを身に付けて戦えています！

河野和歌奈 (CHARLES DESSIN)

お申込書	「生き抜くTO DO」 ¥3,800+税		注冊数	冊
サロン名	住所	〒	かんたん 注文 	
お名前	TEL			
	E-mail			
お取引ディーラー		 株式会社髪書房 TEL.03-5414-6352 FAX.03-5414-0020 E-mail:info@kamishobo.co.jp		

※お取引ディーラーにお渡しいただくか、髪書房までFAXでお送り下さい。
※代引きの場合、送料は無料、手数料¥550が発生します